

Система формирования заработной платы в России в настоящее время согласована с вектором цели на разорение страны. При этом чем выше общественная значимость труда, тем по более низкой ставке занятые им оплачиваются. И напротив, труд, имеющий нулевую общественную пользу и тем более наносящий обществу вред, относится к разряду высокооплачиваемого.

Стоимость как экономическая категория характерна лишь для товарного производства,
для

продуктов,

предназначенных

для обмена.

Она представляет собой овеществленный

в товаре

общественный труд.

В состав

себестоимости продукции включают стоимость материальных затрат, отчисления

на социальные

нужды, амортизацию основных фондов, заработную плату

и прочие

затраты.

Величина же

стоимости товара

в классической

литературе определяется количеством общественно необходимого рабочего времени

для его

производства. Такой подход содержит принципиальную систематическую ошибку

для общественного

производства

с ненулевым

ссудным процентом. Дело

в том,

что выплаты

процентов

по кредиту

в объеме

учетной ставки ЦБ плюс 3% относятся

на себестоимость

продукции

и тем самым

деформируют ценообразование

во всем

народнохозяйственном комплексе. Эта составляющая

в себестоимости

товара

с длинным

циклом производства может многократно превосходить его стоимость, определяемую

без учета
процентных платежей,
тем более
в экономике
нашей страны, где учетная ставка ЦБ менялась
за время
перестройки
в диапазоне
25-210
% годовых.

В экономике господствует заблуждение, что процентные платежи завышают стоимость
лишь тех товаров, производители которых берут деньги
в кредит,
а отказавшись
от кредита
можно отстроиться
от этого
системного изъяна.
В действительности
это
не так,
поскольку любое сырье, услуги инфраструктурных отраслей содержат долю процентов
в своей
себестоимости, ибо кредитуются водоканал, энергосистемы, транспорт, жилищники,
строители
и т.д.
По данным
М. Кеннеди («Деньги
без процентов
и инфляции,
Lilalex, Швеция, 1993 г.) доля процентов
в стоимости
товаров
и услуг
повседневного спроса (вода, канализация, энергетика, плата
за жилье)
для относительно
благополучной
в плане
процентных платежей ФРГ составляет величину порядка 50%. Стоимость является
критерием выявления эффективности
и общественной
полезности отдельных технологических отраслей. Однако принципиально разное

влияние процентной составляющей
в разных
сферах деятельности формирует ложные представления как
о сравнительной
эффективности отраслей, так
и о кадрах,
об их
квалификации, умении организовать
и вести
дело. Так, даже высочайшая квалификация
и трудолюбие
аграрного сектора
не могут
получить адекватной оценки общества, так как результаты их усилий сводятся
на нет
из-за
неэквивалентных процентных платежей, вызванных большой кредитоемкостью
и длительным
циклом оборота капитала.

Цена является денежным выражением стоимости товара. Однако наряду со стоимостью
товара, цена связана кроме того
и с соотношением
спроса
и предложения,
ибо их несоответствие серьезным образом воздействует
на цену.
Если спрос превышает предложение,
то это
ведет
к увеличению
цены
по отношению
к стоимости.
И наоборот —
превышение предложения
по отношению
к спросу
ведет
к отклонению
цены
в зону
ниже стоимости товара.
При наличии

широкой классификации цен выделим
из нее
оптовые
и розничные
цены,
при этом
розничные цены всегда превышают оптовые
на сумму
издержек торговли
и ее
прибыли. Цена
на продукцию
не может
быть конкурентоспособной если
в ее
состав включены несопоставимые
по размерам
процентные платежи
по всем
видам кредитов, прямо
или косвенно
связанных
с производством
этой продукции
и сырья
для нее,
с функционированием
материальных, энергетических, транспортных систем, обеспечивающих это
производство.

В товарном производстве каждый из работников принимает участие в формировании
дохода предприятия,
в производстве
некоторой части совокупного общественного продукта, национального дохода.
В обмен
на созданную
им долю он получает встречное право
на эквивалентную
часть национального дохода,
на удовлетворение
личных потребностей. Эта часть национального дохода, получаемая
в соответствии
с затратами
и результатами

его труда

и называется

заработной платой.

Бескризисное развитие общества возможно только

в том

случае, если сохраняется изначальный смысл заработной платы, как стоимостной категории, обеспечивающей эквивалентный товарный обмен.

В случае

формирования доходов

и заработной

платы

без связи

с созданием

национального дохода (ссудный процент, доходы

от спекуляций

валютами, акциями

и т.п.),

страна

не может

не войти

в инфляционные

процессы

и кризисы

из-за

прямого нарушения процедур товарного обмена, когда изымаемое

из национального

дохода через зарплату

не подкреплено

равноценным товарным взносом

в этот

доход. Именно поэтому заработная плата кредитно-финансовой системы, как

и любой

иной сферы обслуживания, должна формироваться исключительно как часть дохода сферы материального производства, функционирование которого она обслуживает.

Система формирования заработной платы в России в настоящее время согласована с вектором

цели

на разорение

страны.

При этом

чем выше общественная значимость труда,

тем по более

низкой ставке занятые им оплачиваются.

И напротив,
труд, имеющий нулевую общественную пользу
и тем более
наносающий обществу вред, относится
к разряду
высокооплачиваемого.
При этом
в зону
абсолютной нищеты попадают хлеборобы (хлеб всему голова), труженики села, учителя,
врачи, военные
и т.п.
Высокая заработная плата имеет место
в структурах,
переливающих
из пустого
в порожнее
(брокерские фирмы, биржи, банки),
в отраслях,
превращающих народное состояние (газ, нефть, лес
и пр.)
в груды
бессмысленной долларовой макулатуры, подрывающих генетический потенциал народа
с помощью
табака, алкоголя, его наиболее опасной
разновидности —
пива,
и других
ядов, включая информационно телевизионные наркотики, уродующие подрастающее
поколение.

Заработная плата считается основным источником, обеспечивающим доступ к
жизненным
средствам
для воспроизводства
трудовых ресурсов нужной подготовки
и качества.
При этом
полагается,
что денежная
система
со ссудным
процентом оказывает
на всех
одинаковое как положительное

(при вкладах
в банк),
так
и отрицательное
(при займе
в банке)
воздействие.
В действительности же,
на базе
ссудного процента мы имеем серьезную систему перераспределения доходов, когда
после начисления заработной платы имеющие высокие доходы становятся еще богаче,
а имеющие
низкие доходы становятся еще беднее.
В соответствии
с расчетами,
выполненными ранее упоминаемой М. Кеннеди потери
от процентов
низкообеспеченных семей
в пять
раз превосходят их процентные доходы. Такие тенденции работают
в отношении
80% населения.
И напротив,
доходы
от процентов
самых высокообеспеченных семей
в два
раза превосходят их процентные расходы. Расчет выполнен
для учетной
ставки, равной 5.5% годовых.
Для нашего
случая (25% годовых) ситуация многократно усугубляется. Именно эта закулисная схема
жесточайшей эксплуатации осталась вне поля зрения К. Маркса.

Страна, формирующая систему общественно полезной экономики, с помощью
налогово-дотационной политики должна создавать равнопривлекательные
с точки
зрения заработной платы условия
для всех
отраслей народного хозяйства. Только
в этом
случае
у нас
появляется шанс сформировать сбалансированный бескризисно развивающийся

народно-хозяйственный комплекс, государство-суперконцерн.